

家族信託実践セミナー

第6回目

1

グループ分け

2

業務の一連の流れ

- ・ 最初の間合せ
- ・ 面談
- ・ スキームの設計
- ・ 契約書の作成
- ・ 納品

3

1. 間合書の電話

4

2. 最初の面談

5

3. スキームの提案

6

4. 信託契約書の作成

7

5. 納品 受託者への今後の説明

8

資料のダウンロード

<https://kawasakikazuo.com/?p=1995/>

- ・ 今回の設問の川崎の回答例
- ・ 仕様書
- ・ 信託契約書（修正後）
- ・ 今後の留意点 などなど

Zipファイルで圧縮されていますので、ダウンロードしたら
右クリック ⇒ 全て展開

9



- ・ まずは、行動。勉強はその次。
- ・ 行動を起こし続け、外部にアプローチし続ければ、反応は必ず出ます。
- ・ あなたが、多くの人の助けになってください。

民事信託で新しい未来を

10

アンケートご協力お願いいたします。

今回、受講されて率直なご意見をいただければと思います。
今後の参考にしていきたいですので。

アンケートのURL

<https://jp.surveymonkey.com/r/HX2P798>

アンケートのQRコード



(設問は6問です。5～10分で終わると思います。)